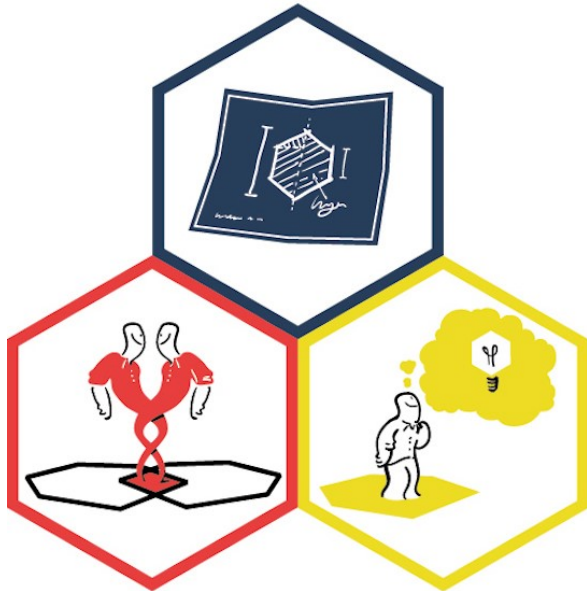


Help!

Wat wil mijn opdrachtgever?



Een goede intake:
de basis voor een succesvolle opdracht.

Over de training

Een opdracht voor het faciliteren van een workshop, een project, een training etc. begint altijd met een intakegesprek met de opdrachtgever.

Maar:

- Hoe weet jij na een intakegesprek dat je potentiële opdrachtgever en jij elkaar goed verstaan en begrepen hebben?
- Hoe weet je zeker wat de opdrachtgever van je verwacht?
- Heb je een duidelijk omschreven opdracht waarmee je aan de slag kunt?

Deze actieve training spitst zich toe op het helder krijgen en omschrijven van de opdracht. Wij leren je hoe je goed contact maakt en houdt met je opdrachtgever en op het juiste moment de verdieping in het gesprek aanbrengt. Je leert vast te stellen op welk niveau het gesprek zich ontwikkelt. De gepresenteerde communicatietechnieken (o.a. gebaseerd op NLP) kun je in de praktijk situationeel toepassen. Je kruipt als het ware in de huid van de opdrachtgever en dan weet je wat hij of zij van je verwacht.

Voor wie is de training bedoeld?

De training is bedoeld voor beginnende en ervaren facilitators en andere opdrachtnemers die hun communicatieve vaardigheden willen uitbreiden of verbeteren.

Wat leer je tijdens de training?

Tijdens deze eendaagse training behandelen we en oefen je met de volgende onderwerpen:

- Geven en ontvangen van feedback waardoor je met enthousiasme met elkaar in gesprek blijft.
- Ervaren en toepassen van de zintuiglijkheid van taal.
- Zoeken naar het doel van de opdracht.
- Vaststellen van de logische niveaus in het gesprek.
- Vaststellen van de logische niveaus in organisaties.
- Reflecteren van de opdracht aan vormvoorwaarden.
- Verdiepen van het gesprek door het stellen van Metamodel vragen.
- Herkennen van het verschil van inzicht.

Resultaat

De opdrachtgever kan met een gerust hart de opdracht aan jou overlaten.



**Facilitation
Academy**
Integraal begeleiden van groepen

Hoe trainen we?

Maatwerk

Trainingen zijn pas echt effectief wanneer ze aansluiten op de dagelijkse werkelijkheid. Al onze trainingen zijn daarom maatwerk. Vanuit onze kennis en ervaring componeren we op basis van de specifieke klantvraag een maatwerktraining.

Leren door te doen

We wisselen theorie af met veel oefeningen.

We trainen faciliterend

Dat wil zeggen dat we ervan uitgaan dat de kennis, die nodig is om van elkaar te leren, in de groep aanwezig is.

Trainers

We trainen waar mogelijk met twee trainers. Hierdoor krijgen de deelnemers vanuit twee gezichtspunten reflectie.



Praktische zaken

Aantal deelnemers

De training wordt gegeven aan minimaal 4 en maximaal 12 deelnemers.

Locatie en opleidingstijden

Deze training van één dag wordt gegeven in het centrum van Nederland. We trainen van 09:00 - 17:00 uur.

Materiaal

Het materiaal van de training wordt digitaal ter beschikking gesteld.

Actuele informatie en aanmelden

De actuele opleidingsdata, locatie, investering, de algemene voorwaarden en de mogelijkheid tot aanmelden zijn te vinden op www.facilitation-academy.nl.



De trainers



Henri Haarmans

brengt meer dan 20 jaar ervaring als trainer en facilitator in. Hij is van mening dat een goede intake cruciaal is voor het slagen van de opdracht. Zijn kennis op dit gebied deelt hij graag om anderen op weg te helpen.

Theo Hoogink

coacht en traint organisaties, teams en individuele mensen bij kruispunt vragen, missie en visie ontwikkeling. Hij begeleidt ze in hun ontplooiing en stimuleert ze om richting geven aan zichzelf, team en het bedrijf!



Kom in contact met ons

06 - 44 656 751

www.facilitation-academy.nl

info@facilitation-academy.nl

